

NEGOCIATEUR CONSEIL EN PATRIMOINE IMMOBILIER ET FINANCIER

LES CONTENUS DE LA FORMATION PROFESSIONNELLE

REGLEMENTATION PROFESSIONNELLE ET CONNAISSANCES JURIDIQUES	FISCALITE, FINANCEMENT ET OPTIMISATION DE PATRIMOINE
Environnement réglementaire de l'immobilier Droit des obligations et des contrats de l'immobilier Droit pénal des affaires Droit patrimonial Connaissances juridiques associées : fonds de commerce, assurances, copropriété et VEFA	Fondements économiques et financiers de la gestion de patrimoine Epargne, fiscalité et financement Défiscalisation, rentabilité des investissements Les SCI, les SCPI
NEGOCIATION ET RELATIONS CLIENTS	URBANISME, BATIMENT ET DEVELOPPEMENT DURABLE
Prospection Relation clients et fidélisation Négociation Conseil et gestion individuelle de patrimoine	Urbanisme et pathologie du bâtiment Notions de valorisation de l'immobilier durable Diagnostic technique Evaluation Expertise
COMMUNICATION APPLIQUEE	
Communication professionnelle, orale et écrite Les outils informatiques appliqués à l'activité Méthodologie de veille sociale et professionnelle	